



Strategie Meeting – Gemeinsam entwickeln wir Ihren Erfolg

Zu jeder Strategieplanung gehören klare, schriftlich fixierte Ziele sowie konkrete Umsetzungsmaßnahmen. Zusammen erarbeiten wir in 2 x 4 Stunden alles, was Sie aus vertrieblicher Sicht schnell und ohne lange Vorbereitung ins Handeln bringt.

Strategie Meeting

- Bestandsanalyse: Wo liegen Ihre Stärken?
Setzen Sie Ihre Stärken richtig ein?
- Zielgruppendefinition und -schärfung
- Definition Ihrer Unternehmens- und Vertriebsziele
- Optimierung Ihrer Vertriebsstrategie
- Ideen für neue und Bestimmung der wirksamsten Vertriebswege
- Maßnahmenkatalog



Erkennen und nutzen Sie neue Vertriebswege und entwickeln Sie gemeinsam mit uns Ihre persönliche, optimale Vertriebsstrategie. Sales Consulting Onneken unterstützt Sie „Schritt für Schritt“ beim Erreichen Ihrer persönlichen Unternehmensziele.

Mit uns neue erfolgreiche Wege gehen!

Sprechen Sie uns an, wir beraten Sie gern. Oder besuchen Sie unsere Internetseite.

kostenloses
1. Gespräch



Sie erreichen uns unter:
Tel. **040 –18 00 83 20**
www.SalesConsulting24.de

